



克派琪 一牵手你的未来



我们的服务

- 我们是一家加拿大投资咨询公司，致力于为中国公司提供在北美市场的投资信息和机会；
- 我们为中国客户在海外采购寻找技术和产品；
- 我们提供海外实地商务对接安排



我们的目标

成为世界级的咨询公司服务于我们的客户

我们的使命

- 帮助我们的客户排除市场和文化方面的差异，致力于提供共赢的模式；
- 成为中国和北美之间生意的推动者和桥梁；

我们的价值

- 我们洞察潜在的风险和问题；
- 我们会满足你的需求和解决你的问题；



我们的业务



投资/采购咨询行业

- 生物医药
- 医药器材
- 环境治理
- 其他



商务考察/旅游资讯

- 商务对接
- 行业代表团安排和筹划活动安排



投资/采购咨询

一个变化中的中国

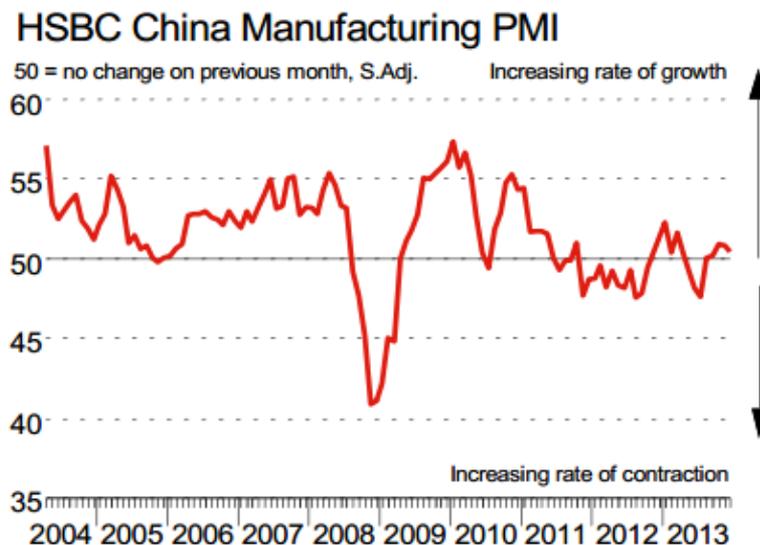


“要慢，但更可持续的消费主导型增长”

-2014年世界银行预估中国经济的增长



- 私营业的兴起
- 自贸区支持海外投资
- 控制政府债务
- 人民币国际化
- 专注于医疗设备，医药，机械，汽车，IT和航空航天等行业
- 大量国内储蓄和消费驱动型经济



Sources: Markit, HSBC.

市场趋势-国际买卖



贸易变化

- 进口到中国的高价值产品，奢侈品，医疗器械，高科技机器不断增长。进口产品最初主要来自美国和欧洲，以及可能来自澳大利亚的（食品），但亚洲国家将争夺这些业务。
- 从非洲和拉丁美洲国家的进口贸易将增长。
- 贸易在亚洲区内将显著地增长，理由是印度的消费能力的增加和中国的经济将带动亚太经济。
- 中国公司将扩大其业务范围和地域范围与规模。

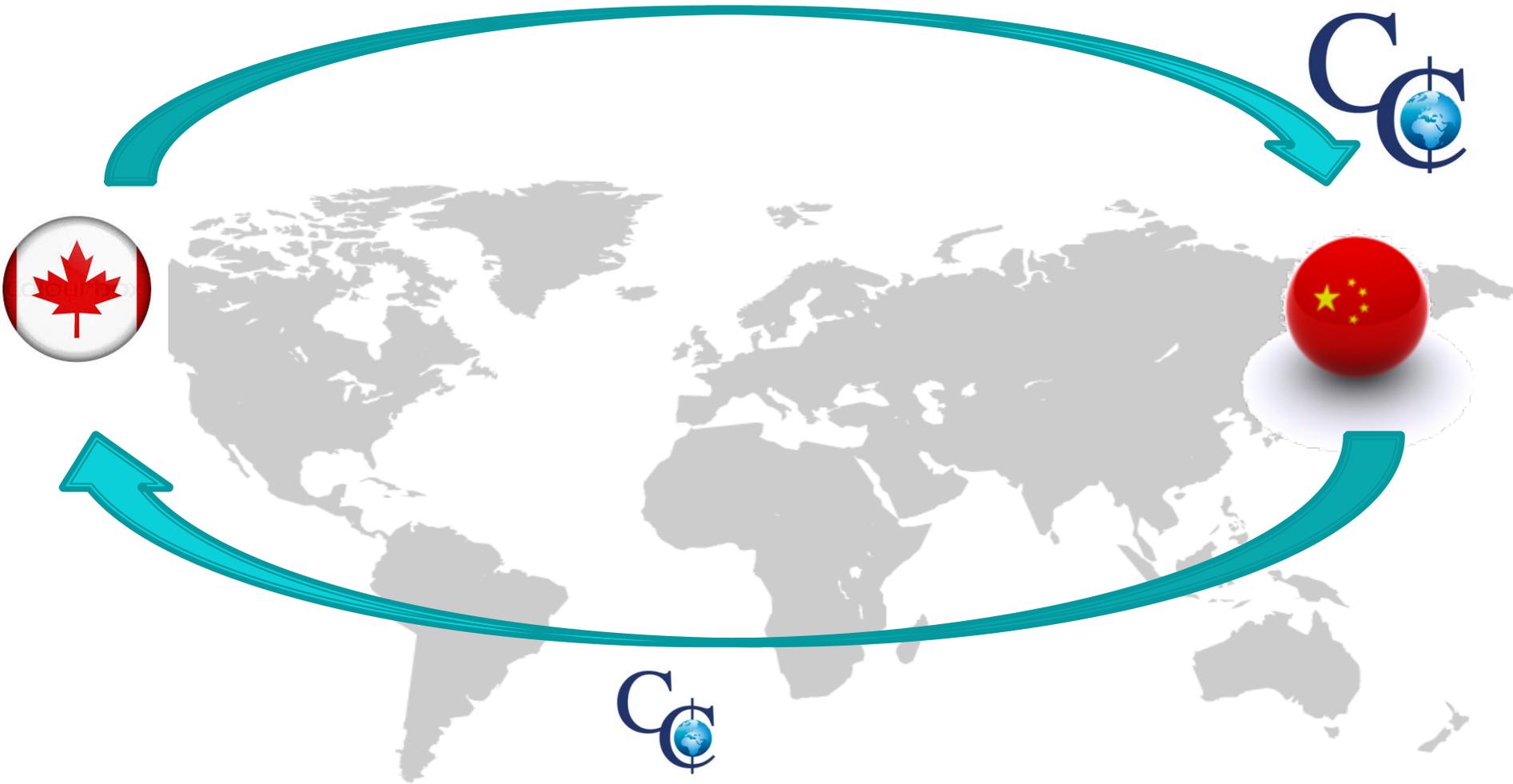




中国企业在海外并购的挑战

导致失败原因	举例
收购行业的敏感性	行业竞争，国家机密等
对收购当地商业法规的不了解	环境保护，人员雇佣等
低估经济风险，急于成交	溢价收购，沿途承担过重债务
文化上的差异	企业文化和管理模式





Connecting your business

SWOT 分析



克派琪能提供的



- 市场和消费者调研。
- 寻找潜在的合并或收购目标。
- 完成当地企业的评估和尽职调查。
- 在符合加拿大法律的前提下，构建交易框架。
- 在符合加拿大税法的条件下，优化交易细节。
- 引入加拿大政府或民间融资。
- 提供收购规划。
- 提供公司/项目收购后的实行报告。



服务内容明细-第1部分



市场和消费者调研

- 在海外的呈现
- 我们是当地行业知识
- 规避文化差异
- 市场知识
- 市场研究
- 监控市场变化

寻找潜在的合并或收购目标

- 寻找项目
- 预先筛选目标
- 合并与收购
- 合作备忘录
- 初期的会议

完成当地企业的评估和尽职调查

- 企业尽职调查
- 企业评估
- 财务评论和评估
- 信用申请
- 与财权人谈判
- 代与客户谈判
- 代与供应商谈判
- 项目控制
- 项目管理

在符合加拿大法律的前提下，构建交易框架

- 构建交易框架
- 企业结构建议
- 商务议价
- 合同准备
- 合同翻译
- 次级债务
- 处置计税
- 开发许可证
- 环境许可证
- 融资租赁转让
- 法律援助
- 矿产许可证
- 产品许可证
- 房地产估值

服务内容明细-第 2 部分



在符合加拿大税法的条件下，优化交易细节

引入加拿大政府或民间融资

提供收购规划

提供公司/项目收购后的实行报告

- 加拿大所得税建议
- 企业税务申报
- 个人所得税申报协助
- 法律和税务申报
- 增值税申报

- 融资申请
- 融资援助
- 政府贷款
- 夹层融资
- 抵押融资

- 商业计划书
- 商业计划书编制
- 业务连续性规划
- 现金流量预测
- 商业保险
- 公司注册
- 执照和许可证
- 办公设施安排
- 物业租赁

- 项目运行报告

克派琪的合规性



- 我们严格按照我们业务所在地的国家的法律，法规履行我们的商业行为，并按照本公司的高道德标准开展业务。
- 克派琪的准则是为了协助我们的员工和代表，在履行我们的法律和道德义务的工具之一。它为我们做业务和保护环境的方式奠定了基础。

- 定期为我们的员工进行合规培训
- 克派琪可以帮助客户指定合规计划
- 全部高级管理人员承诺遵守企业合规，‘自上而下’执行’

案例分析 风力发电场（绿色能源）



公司介绍(考虑到企业信息保密, 不提企业名称):

- 我们客户成立于2004年。
- 我们的客户是家国有企业, 其母公司拥有20家左右的子公司, 其中包括了投资集团公司。
- 母公司总资产超过五亿美元。
- 高科技公司有研发, 制造, 销售陆上和海上风力发电机组, 风电场开发和投资, O& M在中国和世界其他国家

技术介绍:

- 8风力发电机组的技术来自德国, 具有完全知识产权
- 与欧洲公司联合开发的2.0MW风力发电机组



成果:

- 2007该公司开始生产其陆上 2兆瓦风力发电机组
- 2012克派琪成功地帮该公司在美国找到了风力合作伙伴, 并投产了40兆瓦的风场



主要参数:

风机系列产品

850kW	2.0MW	2.5MW	5.0MW Offshore
H52-850 IIA+	HE2 - 2000 IIB/IA	H103-2500 IIA	H127-5000 IIB
H64-850 IIA	HE7 - 2000 IC /IA		H151-5000 IIB+
H66-850 IIA	HE3 - 2000 IIA		
	H102-2000 IIB		
	H111-2000 IIA		

案例研究哈利法克斯产业园招商会



公司介绍:

- 土地所有权 (哈利法克斯市)
- 第一阶段土地面积: 56.7公顷
- 用于开发: 20公顷
- 第二阶段的土地面积: 70公顷
- 位于伯恩赛德商务园区内, 超过1500个企业和27,000名员工



在上海组织投资论坛:

- 中国方有26物流公司参加
- 新斯科舍省招商局副局长彼得和哈利法克斯港务局首席执行官克伦菲尔德作为加拿大方参加
- 克派琪是论坛主持人和组织者



成果:

- 2014年一个非常成功的论坛
- 一些物流企业表现出对哈利法克斯物流园区极大的兴趣
- 这是一个对中国物流公司想了解加拿大大西洋沿岸地区极好的窗口



主要参数

Port of Halifax Top Commodities & Industries 哈利法克斯港进出口贸易主要商品类别

Export Commodities 出口产品种类	2013 % of Throughput 2013年比例	Import Commodities 进口产品种类	2013% of Throughput 2013年比例
Wood Pulp 木浆	15%	Machinery Parts - Appliances and Electrical 电子配件	19%
Machinery parts - Aerospace, Auto & Energy 机械配件	15%	GDSM - Textiles, Apparel & Toys 日用品 (服装、玩具)	13%
Paper & Paper Board 纸类产品	8%	Auto Parts 汽车配件	6%
Paper & Metal Scrap 回收杂纸与废铁	7%	Furniture 家具	5%
Fruits, Vegetables & Soybean 蔬菜及水果	7%	Chemicals 化工产品	4%
Seafood & Meat 海鲜及肉类	7%	Wines & Spirits 酒类	3%
Peat Moss 泥炭鲜	3%	Plastics 塑料制品	3%

商务考察/旅游



最大的旅游输出的市场

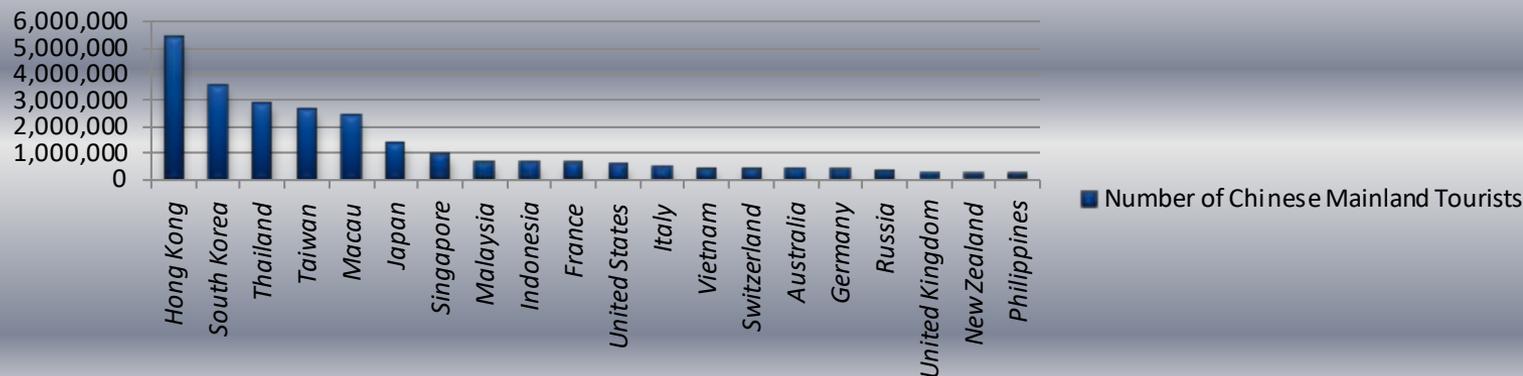


中国出境旅游2014年快照

数据显示

- 在2014年，中国出境游客达到1.17亿，同比2013年增长19%；2012年以来中国一直是世界最大的出境旅游市场
- 在2014年的前十月，亚洲收到8500万中国游客
- 美国收到263万，同比增长14.8 %
- 直到2014年第三季度，由旅行社安排到海外的游客有2800万人次，这意味着许多中国游客自己预订机票和住宿
- 78%的中国游客在他们的旅程中分享他们的照片和经验
- 中国出境游客的总支出在2014年达到了美金4980亿

2014中国游客到达的前20个国家



Data Source: China National Tourism Administration

把目光放在中国



世界与中国



To



中国与世界



加拿大呈现给你的是



克派琪能提供的



- 在加拿大全境的地接服务
- 安排代表团到北美进行公务考察，商务对接，当地企业洽谈
- 安排企业直接的商业洽谈，翻译工作，出商务邀请函



宁波政府代表团访哈利法克斯



政府团介绍:

- 宁波市国际投资促进局
- 宁波市经济和信息化委员会
- 奉化市对外经济发展招商局
- 宁波WTO咨询服务中心



在哈利法克斯的省政府办公厅的会晤:

- 中方的部门全部到场
- 新斯科舍省招商局和新斯科舍省政府间事务厅的负责都到场
- 克派琪是双方公务的桥梁和组织者



对宁波政府的意义:

- 这是宁波政府第一次访问加东
- 加东发达的教育，海洋科学，医疗等领域的发展给了宁波很深刻的印象
- 新斯科舍省得自然环境和旅游资源也是吸引海外投资的热点



对新斯科舍省政府的意义:

- 第一次接触到宁波市
- 认为宁波市的经济发展，港口的条件有很多地方和哈利法克斯很相似，有互补潜力
- 在教育 and 旅游业领域宁波对新斯科舍省有潜在的经济利益



问题?



CAPACI Consulting Inc.
Email: info@capaci-inc.com
www.capaci-inc.com

www.capaci-inc.com

info@capaci-inc.com